

<p>2 . 3 学 期</p>	<p style="text-align: center;">【 模擬国連 】</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Handout (The Good Attitudes and the Effective Listening and Speaking Manners you need for Negotiations) を使い、他者の意見を尊重し、建設的に Negotiation を行う態度・聴き、話す態度を養う。 2. Handout (Useful expressions for Negotiation practice) を使い、Negotiation に必要な英語表現を練習 <ol style="list-style-type: none"> (1) Chorus reading (2) Pair practice 3. 模擬国連の代表国決め(Group discussion) Handout (Preparation for Negotiation on the Kyoto Protocol No.1) を使い、日本、中国、米国、ヨーロッパ連合、ブラジル、フィジーの代表が同じ国同士で集まり各国の現状についてのプレゼンテーションの準備 (リサーチ・発表準備) 4. 各国の現状についてのプレゼンテーション (日本、中国、米国、ヨーロッパ連合、ブラジルの各グループ) 5. 2カ国間協議を行う (日本 VS 中国、EU VS 米国) 6. Handout (Preparation for Negotiation on the Kyoto Protocol No.2) を使い、同じ国同士で集まり、Agenda I&II の議題について各国の作戦会議 7. 模擬国連(Agenda I の議題を議論)を実施して、各 Negotiation team の Reporting 8. 模擬国連(Agenda II を議論)を実施して、各 Negotiation team の Reporting 	<p style="text-align: center;"><u>ビデオに取り、教員用評価シートを使って評価するが、生徒の振り返りシートの内容も参考に</u>する</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Strategic communication skills in the conference <ol style="list-style-type: none"> (1) Presenting opinions-データや資料を基に論理的に自分の意見を表明することができる (2) Arguing-理由を明確に述べて相手の意見に賛成・反論することができる (3) Suggesting-議事の進行についての提案、妥協案の提案ができる (4) Summarizing-議事の複数の意見をまとめ、議事進行に貢献できる 2. Negotiation skills in the conference <ol style="list-style-type: none"> (1) Participation, Eagerness to take part in the U.N. model conference 会議に積極的に参加し、会議の進行に貢献しようとする言動が見られる。 (2) Keeping a positive and good attitude toward other members 意見の相違が見られても、会議の他のメンバーに対して肯定的な態度を保持し、協力して問題解決の糸口を探することができる
--	--	--